

普通の人でも確実に成果が上がる営業の方法

普通の人でも 確実に成果が上がる 営業の 方法

長尾一洋

レジエンドやカリスマの
自慢話や武勇伝は、
もういいです



4000社が
結果を出した
すごい方法

「新規か既存か」
「質か量か」など、
仕事の悩みが
スッキリ解決

 あさ出版

発売日: 2017年4月21日

出版: あさ出版

著者: 長尾一洋

ページ: 308

PDF

<https://rapidgator.net/file/20ca7b57a82b91ea94cb6b29ddfa97bd/QpKTzMg4o.pdf.rar.html>