

普通の人でも確実に成果が上がる営業の方法

# 普通の人でも 確実に成果が上がる 営業の 方法

長尾一洋

レジエンドやカリスマの  
自慢話や武勇伝は、  
もういいです



4000社が  
結果を出した  
すごい方法

「新規か既存か」  
「質か量か」など、  
仕事の悩みが  
スッキリ解決

 あさ出版

発売日: 2017年4月21日

出版: あさ出版

著者: 長尾一洋

ページ: 308

PDF

<https://k2s.cc/file/ff0b1e9df029c/s7jCC0BUu.pdf.rar>