

ゼロからいくらでも生み出せる！ 起業1年目のお金の教科書



発売日: 2017年12月11日

出版: かんき出版

著者: 今井孝

ページ: 223

PDF

「お金がないから、起業ができない」

「お金がないから、うまくいかない」
は、大きな勘違い!!!

本書を読めば、起業の最大の悩みが消える!

第1章:お金を掛けずに起業する

起業一年目からお金で困らない人は、0円でどこまでできるか試す
起業一年目からお金で困らない人は、自分のお金の恐怖心をあらかじめ知る
起業一年目からお金で困らない人は、数字に命を吹き込む
起業一年目からお金で困らない人は、開業手続きは本当に必要になるまでしない
起業一年目からお金で困らない人は、自分を動かすことにお金をかける
起業一年目からお金で困らない人は、覚悟できた分だけ投資する
起業一年目からお金で困らない人は、正しく生きてやることを減らす
起業一年目からお金で困らない人は、勉強をお金に変える
起業一年目からお金で困らない人は、自分に投資してもらう

第2章:ゼロからお金を生み出す

起業一年目からお金で困らない人は、まずは1円を稼いでみる
起業一年目からお金で困らない人は、「相場」にしばられない
起業一年目からお金で困らない人は、原価を気にしない
起業一年目からお金で困らない人は、「お金がない」という言葉に惑わされない
起業一年目からお金で困らない人は、お金が生まれる環境に身を置く
起業一年目からお金で困らない人は、時間ではなく価値をお金に変える
起業一年目からお金で困らない人は、売れるかどうかを「感情」でチェックする
起業一年目からお金で困らない人は、代金を感謝で受け取る

第3章:自信を持って価格を上げる

起業一年目からお金で困らない人は、価格にすべてをフィットさせる
起業一年目からお金で困らない人は、欲しい年商から逆算する
起業一年目からお金で困らない人は、お客様の体験を大事にする
起業一年目からお金で困らない人は、「安すぎる」と思いながら売る
起業一年目からお金で困らない人は、値上げする理由をつくらない
起業一年目からお金で困らない人は、満足してくれる人を相手にする
起業一年目からお金で困らない人は、幸せになったお客様をイメージする
起業一年目からお金で困らない人は、次のお客様のためにお金をいただく
起業一年目からお金で困らない人は、1つの商品に集中できる
起業一年目からお金で困らない人は、高価格だけど、ぼったくらない
起業一年目からお金で困らない人は、お金の使い道を提供してあげる

第4章:お金をかけずに売る

起業一年目からお金で困らない人は、困っている人を放っておかない
起業一年目からお金で困らない人は、売上のために行動しない
起業一年目からお金で困らない人は、早く「買わない」と言ってもらおう
起業一年目からお金で困らない人は、他人をお金だけで動かそうとしない
起業一年目からお金で困らない人は、配分が1対9でも喜ぶ
起業一年目からお金で困らない人は、広告は最後に使う
起業一年目からお金で困らない人は、価値で人の心を動かす

起業一年目からお金で困らない人は、払ってもらいやすい商品を持つ

第5章:チームとお金

起業一年目からお金で困らない人は、契約書が必要ないメンバーで仕事する

起業一年目からお金で困らない人は、取り分が減ってもスピードを重視する

起業一年目からお金で困らない人は、自分が一番稼ぐ

起業一年目からお金で困らない人は、お金以外のものを蓄積する

起業一年目からお金で困らない人は、お金をつなぐりに変える

第6章:お金の呪縛から自由になる

起業一年目からお金で困らない人は、お金でなにがしたいか明確にしている

起業一年目からお金で困らない人は、稼いだ人に敬意を払う

起業一年目からお金で困らない人は、お金持ちの定義を変える

起業一年目からお金で困らない人は、税金を感謝して支払う

起業一年目からお金で困らない人は、他人からの評価に自由になる

起業一年目からお金で困らない人は、お金の事ばかり言わない

起業一年目からお金で困らない人は、1億円でも受け取れる

起業一年目からお金で困らない人は、他人の成功を喜ぶ

起業一年目からお金で困らない人は、稼いでない自分も好き

あとがき

<http://yep.pm/OAhneCFd5/VSkCA0dRR.pdf.rar>