

つらくならない保険営業術 =新契約の9割を紹介でいただく工夫=



変われなくてもいい、  
少しだけ進化しよう！  
＼3年目の壁、を越えれば  
仕事は楽しくなる。



近代セールス社

発売日: 2015年10月29日

出版: 近代セールス社

著者: 鈴木 由紀子

ページ: 160

PDF

<https://rapidgator.net/file/dcc7dbcef45eae7c0cedeb35d87df391/jdvyb8EBI.pdf.rar.html>