

つらくならない保険営業術 =新契約の9割を紹介でいただく工夫=



変われなくてもいい、
少しだけ進化しよう！
＼3年目の壁、を越えれば
仕事は楽しくなる。



近代セールス社

発売日: 2015年10月29日

出版: 近代セールス社

著者: 鈴木 由紀子

ページ: 160

PDF

<https://k2s.cc/file/6bc5f7f269c5e/fWHxbRVZJ.pdf.rar>